

Online-Assessment Knowhow Vertriebsbereich Parametrierung HEXACO 360° Analyse VERKAUFSTALENT

incubia360 ist ein **Online-Assessment-Tool für die Beurteilung von Kandidaten/-innen aus dem Vertriebsbereich**. Hier vereinigt sich jahrelange Erfahrung aus Bewerber-Interviews und Kundengesprächen zu Verkaufsthemen.

Auch erfahrene Verkäufer fühlen sich durch den Aufbau und die Fragestellungen motiviert und gewürdigt. Diese sind dynamisch in Abhängigkeit zu den Antworten aufgebaut, enthalten Plausibilitätschecks und erlauben persönliche Gewichtungen. Das Assessment ist für uns anonym und dauert für Bewerber circa 20 Minuten.

Ein Alleinstellungsmerkmal von **incubia360** ist die Parametrierung der Befragung mit Angaben zur Vakanz und zum Unternehmen. Je nach Aufgabe und Produkten sind unterschiedliche Kompetenzen gefordert; **incubia360** beleuchtet diese individuell. Auch grundlegende Kenntnisse im Vertrieb werden je nach Konfiguration abgefragt.

Die Persönlichkeitsanalyse basiert auf dem HEXACO-Standard und wurde von uns für Vertriebsthemen stark erweitert; die komplexe Auswertungsengine ist eine komplette Eigenentwicklung.

Als Verkaufsleiter; HR-Manager oder Recruiter erhalten Sie mit **incubia360** eine vielschichtige Beurteilung Ihrer Topkandidaten mit folgenden Schwerpunkten:

- Persönlichkeit
- Vertriebsrelevante Eigenschaften
- Knowhow im Verkauf
- Übereinstimmung in Bezug auf Firma, Produkte und Aufgabe

Fehlbesetzungen im Absatzbereich haben bekanntlich weitgehende Folgen; mit dem Einsatz von **incubia360** reduzieren Sie dieses Risiko deutlich!